

BTS

Management Commercial Opération (MCO)

Possibilité de poursuivre en BAC+3



SUP' Saint-Bénigne
99 Rue de Talant, 21000 DIJON

03 80 58 33 43
info@groupe-sb.org

SUP'
Saint-Bénigne

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

Culture générale et expression
Culture économique, juridique et managériale
Anglais

MATIÈRES PROFESSIONNELLES

Management de l'équipe commerciale
Animation et dynamisation de l'offre commerciale
Développement de la relation client et vente conseil
Gestion opérationnelle

De 14 à 16 semaines de stage

ACCÈS

- Aux titulaires du Baccalauréat
- Inscription sur www.parcoursup.fr

POURSUITE D'ÉTUDES

- **Titre Chef(fe) de Projets Marketing et Communication, , proposé en alternance par SB Formation**
- **Titre Chargé d'Affaires Commerciales, proposé en alternance par SB Formation**
- Licence en économie ou gestion
- Licence pro dans les domaines des RH, de la gestion, du commerce et de la distribution
- Bachelor en école de commerce ou de gestion

LES DE SAINT-BÉNIGNE

- Passerelle possible entre l'initial et l'alternance
- Lien étroit et permanent avec les entreprises
- Compte Microsoft Office offert à tous les étudiants
- Un espace Post-BAC réservé exclusivement aux étudiants, équipé de Wi-Fi
- Possibilité d'internat avec des règles spécifiques aux étudiants et salles de sport à disposition
- Certification Cambridge Business English, reconnue à l'international

JOURNÉE EN IMMERSION POSSIBLE

APTITUDES PROFESSIONNELLES

- Goût pour l'échange, l'entraide
- Prise d'initiative
- Goût du challenge et une forte motivation
- Aimer le contact avec les clients

MÉTIER VISÉ

- Chef des ventes, chef de rayon
- Responsable e-commerce
- Responsable de drive
- Chargé de clientèle
- Merchandiseur
- Responsable de secteur, de département
- Manageur d'une unité commerciale

PAROLES D'AMBASSEDEURS

Marine

« J'ai intégré le BTS Management des Unités Commerciales (ancien BTS MCO) au Lycée Saint-Bénigne en septembre 2017, ces deux années ont été très enrichissantes ! En effet, elles m'ont permis d'acquérir des connaissances théoriques et pratiques me permettant d'évoluer en entreprise. Durant mon parcours au sein de cette formation, l'équipe pédagogique a toujours été présente à nos côtés et a réalisé un suivi irréprochable afin de nous permettre de réussir. J'ai par la suite validé une licence 3 Commerce Vente et Marketing en alternance. Aujourd'hui je suis en master 1 Vente Marketing et j'occupe le poste de responsable adjointe de magasin chez Maty à Besançon. Je remercie toute l'équipe pédagogique du Lycée Saint-Bénigne d'avoir contribué à ce que je suis aujourd'hui. »

Axel

« Ce BTS au sein du Lycée Saint-Bénigne a été pour moi très formateur pour débiter dans le monde du commerce : ayant à l'origine un bac S, je n'avais aucune connaissance dans ce domaine. Toute l'équipe pédagogique propose un enseignement de qualité avec beaucoup de suivi, ce qui m'a permis de m'accrocher pendant deux ans, d'avoir un diplôme niveau BAC +2 et d'intégrer via le concours Passerelle, cette année une grande école de management (BSB à Dijon). »

”



GROUPE
Saint-Bénigne

Le plaisir de
réussir, **ensemble**

RETROUVEZ-NOUS
SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

